



## INFORMAZIONI PERSONALI

**Fabio Delle Cave**


 Via Torre Carvati, 10 cap 80123 Napoli, IT

 +39 380 3690902

 info@fabiodellecave.com

 www.fabiodellecave.com

 [www.linkedin.com/fabiodellecave](http://www.linkedin.com/fabiodellecave)

| Data di nascita 17/04/1983 | Nazionalità ITALIANA

 ESPERIENZA  
PROFESSIONALE

06-2021

**Hospitality Management – Consulenza alberghiera ed extra alberghiera**
**Fondatore** [www.fabiodellecave.com](http://www.fabiodellecave.com)

- Gestione campagne di Digital Marketing per strutture ricettive
  - Ottimizzazione dei canali di vendita diretti per strutture alberghiere e ristorative
  - Revenue e Yield Management
  - Formazione e ricerca personale
  - Organizzazione e gestione dei processi operativi alberghieri
- Attività o settore Consulenza alberghiera, extra alberghiera e ristorativa

01/2018 – 05/2021

**Associate Market Manager per la Campania**
**ExpediaGroup**, [Expediagroup.com](http://Expediagroup.com) Agenzia di Viaggi online Usa

Ottimizzazione dei ricavi di vendita per i canali online e offline del gruppo Expedia per un pacchetto di strutture alberghiere presenti sul territorio campano  
Attività o settore Agenzia di viaggi online

01/2016-12/2017

**Account Manager per l'Italia**
**Bookassist**, Agenzia di Digital Marketing e Web Designer, Alberghiero, [www.bookassist.com](http://www.bookassist.com).  
Irlanda

Ottimizzazione dei ricavi di vendita diretti per un pacchetto di strutture alberghiere presenti sul territorio italiano curando lo sviluppo e la presenza online della struttura la fine di migliorare i ricavi di vendita.  
Attività o settore Agenzia di Digital Marketing e di disintermediazione

2017

**Consulente Esterno area Sales e Marketing**
**Gruppo Lo.AN** Gruppo di 10 strutture alberghiere Roma

Controllo e creazione reportistica per i ricavi di vendita di 10 strutture localizzate a Roma  
Attività o settore Hotel

01/2013 – 12/2015

**Revenue Management Coordinator**
**Le Meridien Visconti Rome, Hotel Capo d'Africa e Palazzo Scanderbeg** Roma

Revenue Management  
Attività o settore Hotel

01/2009 – 12/2012

**Addetto al Ricevimento**
**Grand Hotel Santa Lucia, Grand Hotel Oriente** Napoli

Addetto al front e back office con mansioni di ricevimento e portineria  
Attività o settore Hotel

01/2007-12/2008

**Cameriere di Sala**
**Grand Hotel Roya e Grand Hotel Continental –** Napoli

Cameriere di Sala e Bar  
Attività o settore Hotel

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- 07 / 2021 Iscrizione al Ruolo dei periti ed esperti - CCIAA di NA -  
Camera di Commercio di Napoli - Categoria Alberghi e Ristoranti
- 01 / 2021 Fondazione Grimaldi Onlus  
Creazione e docenza del corso "addetto all'accoglienza turistica 3.0" per la "Spes - F Scuola della Famiglia".
- 11/2020 Attestato di Google digital Training  
Google.com – Fondamenti di Marketing Digitale
- 09/2020 Attestato di Google Analytics livello AVANZATO  
Google.com – Google Analytics Academy
- 09/2012 – 12/2012 Master in Hotel Management  
I.H.M.A. - International Hospitality Management Academy Roma  
**Principali aree di studio**  
Room-division & Front-office Management,  
Hospitality Sales Management,  
Advanced Hospitality Revenue-Management,  
Food and Beverages Management,  
Meetings & Congress Management,  
Financial Management,  
Advanced SPA Management,  
Human Resources Management,  
Strategic Web-Marketing,  
Hotel Experiencing
- 11/2009 – 01/2013 Laurea Specialistica in Progettazione e gestione di sistemi turistici  
Università Federico II Napoli.  
  
Competenze acquisite per lo svolgimento delle seguenti funzioni/ruoli  
manager o direttore d'azienda o catena alberghiera;  
direttore amministrativo di imprese turistiche;  
direttore commerciale di imprese turistiche;  
analista e controller di imprese turistiche;  
dirigente delle amministrazioni pubbliche collegate al settore turistico;  
responsabile delle risorse umane in imprese turistiche;  
responsabile studi e ricerche presso Enti e Istituti del settore turistico;  
imprenditore di azienda turistica;  
consulente di imprese turistiche in campo strategico, di marketing, amministrativo, fiscale;  
manager di musei, beni culturali, siti archeologici.  
  
▪ Tesi: Sistemi di forecasting per strutture alberghiere. Voto 105/110
- 09/2006 05/2009 Laurea Magistrale in Scienze del turismo ad indirizzo manageriale  
Università Federico II Napoli  
  
▪ Tesi: Il ruolo degli sponsor per il successo di un evento il caso Maggio dei Monumenti. Voto 100/110
- 04/2010 Abilitazione alla ruolo di Direttore Tecnico per Agenzia di Viaggi  
Rilasciato dalla Regione Puglia con Determina Dirigenziale.

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre ITALIANA

INGLESE	COMPRESIONE	PARLATO	PRODUZIONE SCRITTA
	B2	B2	B2

Competenze comunicative Possiedo ottime competenze comunicative acquisite durante la mia esperienza di account manager per Bookassist ed Expedia e che continuano a perfezionarsi grazie alla collaborazione con la Fondazione Grimaldi Onlus

Competenze organizzative e gestionali Ottime capacità organizzative e di gestione sia del proprio lavoro che di un intero team con spiccate doti di leadership e risoluzione problemi

Competenze professionali Ottima Conoscenza di tutti i programmi e tool utilizzati nella gestione di una struttura alberghiera e rEs Channel Manger; PMS, CRS, CMR e di tutti i prodotti Google)

Altre competenze Eccellente utilizzo di tutto il pacchetto office con spiccate capacità in Excel

Patente di guida A/B

ALLEGATI

Certificati Google (2); Attestati Master IHMA (3); Referenze Visconti Palace (1); Attestato Idoneità Direttore Tecnico Agenzia di viaggi (1); Piano di studio Laurea Magistrale (1); Referenze Grand Hotel Santa Lucia (1); Diploma di Tecnico dei Servizi Turistici (1);

Dati personali Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".



Fabio Delle Cave